



Depuis plus de 30 ans, notre partenaire est actif à l'exportation Caraïbes et développe ses activités dans le secteur de l'industrie et du transport.

Le groupe INDUSTRIE répond aux demandes variées de ses clients dans les secteurs industriels pharmaceutiques, miniers, pétrochimiques, alimentaires, aéro, etc., ... Il propose une vaste gamme de produits et de services allant des instruments de laboratoire aux équipements de production en passant par des solutions spécifiques clés en main.

Le groupe TRANSPORT commercialise des véhicules, des camions, de engins de travaux ainsi que leurs pièces de rechange.

Notre client se veut rester une entreprise à taille humaine. Elle est actuellement composée de 25 personnes sur leur site Belge à Louvain-la-Neuve et 80 personnes sur leur site basé en Amérique Latine réparties en 6 bureaux. Elle réalise un CA annuel d'environ 65M€.

Dans le cadre du développement toujours croissant de ses activités au sein de la BU INDUSTRIE, notre partenaire recrute son futur **INGENIEUR DE GESTION/COMMERCIAL pour occuper la fonction de chargé d'affaires industrielles.**

#### **MISSIONS :**

En pratique, le gestionnaire d'affaires sera amené à :

- Analyser les besoins des clients
- Traduire les demandes en termes industriels
- Négocier prix et conditions avec les fournisseurs dans le monde
- Elaborer des offres, en ce compris les calculs de financements
- Entretien de bonnes relations avec les fournisseurs (déplacements occasionnels à l'étranger)
- Rechercher et développer des relations avec de nouveaux fournisseurs
- Organiser les achats et les expéditions dans le cadre de contrats de vente
- Organiser et encadrer des missions en Europe ou à l'étranger
- Coordonner les actions avec la succursale

Il rapportera au Manager de sa BU.

**PROFIL :**

- Ingénieur de gestion/ Ingénieur commercial
- Connaissance du tissu industriel belge et européen (fournisseurs)
- Disposant idéalement d'une première expérience technique dans différents domaines de l'industrie
- Capable de négocier, capable d'autonomie et d'organisation
- Capable d'assurer un suivi administratif rigoureux
- Capable de communiquer dans un contexte international, la maîtrise de l'anglais et de l'espagnol étant indispensable
- Désireux de s'investir dans une PME conviviale à caractère international.
- Disponibilité pour des missions ponctuelles 1 à 2 semaines, 2-4X/an à l'étranger.

**Atouts :**

- Expérience commerciale dans un contexte international
- Expérience en logistique d'expédition (routier, maritime, aérien, ...)
- Pratique des moyens de paiement internationaux (lettres de crédit, ...)

**OFFRE :**

Notre partenaire vous offre la possibilité d'intégrer une organisation dynamique dotée d'un management professionnel, ainsi qu'une équipe de collaborateurs motivés par une culture d'entreprise donnant la priorité à l'humain.

Il vous offre également un salaire motivant accompagné d'avantages extra-légaux dont un véhicule de fonction, des assurances, des CR, ...

Vous pourrez en outre bénéficier de vraies opportunités de croissance personnelle et de formations.

N'hésitez pas à nous transmettre votre candidature au format WORD ainsi qu'une lettre de motivation à [s.brisack@sbconsult.biz](mailto:s.brisack@sbconsult.biz)

Votre candidature sera traitée rapidement et en toute confidentialité.