



Notre partenaire est une société familiale de renommée spécialisée dans l'achat/vente de pièces détachées à destination du monde agricole.

En tant que grossiste en pièces d'origine et identiques à l'origine de toutes marques, ils sont aux côtés des distributeurs en BE et à l'étranger : avec un service et des produits de qualité.

Pour soutenir la croissance continue de ses activités sur leur site basé dans l'arrondissement de Marche-en-Famenne, notre partenaire est à la recherche active de son futur TECHNICO-COMMERCIAL INTERNE, idéalement bilingue FR/ALL.

Fonction :

En tant qu'employé technico-commercial interne, vous êtes l'intermédiaire entre les clients et le centre de distribution.

Vous êtes LE responsable du démarchage via téléphone, e-mail. Vous négociez les meilleurs conditions, vous prospectez de nouveaux clients.

Vous encodez les demandes/commandes, rédigez les offres et les suivez + SAV.

Vous vous déplacez occasionnellement en Allemagne, en Hollande et à plus long terme en Pologne et en Roumanie.

Profil :

Vous avez de l'expérience en mécanique et/ou technique agricole ou avez travaillé dans le secteur de la pièce détachée.

Vous êtes sociable, motivé et aimez le travail en équipe. Aussi, vous faites preuve d'empathie et êtes ouvert d'esprit.

Vous jonglez avec l'outil informatique MS Office.

Vous disposez d'excellentes connaissances du français et de l'allemand et/ou l'anglais. La connaissance de toute autre langue sera considérée comme un atout.

Offre :

Vous intégrez une société familiale dynamique et en pleine évolution.

Notre client vous offre un package salarial attractif accompagné d'avantages extra-légaux.

Vous vous reconnaissez dans le descriptif de fonction et vous avez l'envie de rejoindre une société et un groupe en pleine croissance pour lui apporter votre expérience et votre dynamisme, merci alors de nous envoyer sans tarder votre CV Word accompagné d'une lettre de motivation à l'attention de Stéphanie Brisack à s.brisack@sbconsult.biz