

Notre partenaire, basé à Andenne, est une société en pleine croissance dont les activités principales sont :

- Usinage/sous-traitance : usinage de pièces uniques nécessitant à la fois des moyens logistiques et ou humains importants.
- Rénovation : remise à neuf de machines-outils de tailles importantes, tant pour la partie mécanique que pour la partie électrique.
- Service après-vente : intervention d'identification et de réparation des problèmes électriques, pneumatiques ou mécaniques sur les machines-outils.

Il fait en outre partie d'un groupe reconnu pour sa notoriété.

Dans le cadre du développement de leurs activités, ils sont actuellement à la recherche d'un **RESPONSABLE COMMERCIAL USINAGE, RENOVATION ET SAV.**

Fonction :

En relation directe avec les autres ingénieurs et avec les techniciens, vous serez en charge de l'ensemble de la partie commerciale de la société. En collaboration avec les équipes, vous prendrez le leadership du chiffre et de la présentation des offres auprès des clients historiques de la société, avec lesquels vous aurez établi une relation de confiance.

Vous fidéliserez également des nouveaux clients que vous aurez identifié grâce à votre réseau et à votre démarche commerciale proactive.

Vous aurez également la possibilité de gérer l'ensemble de la stratégie Marketing de la société.

Parallèlement à cela, vous serez également chargé de faire le lien entre les équipes techniques et le client lors des projets plus importants.

Véritable passionné de technique, vous avez la possibilité de passer instantanément d'une démarche commerciale proactive à une démarche de gestion de projet. Vous rapporterez directement au directeur général.

Les domaines d'activité principaux sont :

- Rénovation et upgrade de Machine Outils de grande dimension
- Intervention en cas de problèmes sur des machines existantes
- Fourniture de pièces de rechanges
- Usinage de précision de pièces uniques et de grandes dimensions.
- Engineering spécifique machine-outil.

Tâches principales

- Gestion Marketing de la société
- Fidélisation des clients existants et des prospects
- Etablir des relations de confiance à long terme avec les clients
- Chiffre des travaux de rétrofit, de maintenance, et de pièce de rechange, en collaboration avec l'équipe technique
- Chiffre des travaux d'usinage et des grands projets en collaboration avec les équipes et avec la direction générale

- Relation client / gestion de projets
- Responsabilité du résultat final des projets, tant d'un point de vue technique que d'un point de vue financier

Profil :

- Connaissances techniques / Ingénieur Industriel ou Baccalauréat en Automatismes ou équivalent par expérience
- Connaissance approfondie du milieu de la machine-outil et de l'usinage de précision
- Facile d'accès et à l'aise en société
- Bon communicateur et sens de l'écoute
- Habilité à la négociation et diplomatie
- Résistant au stress
- Orienté terrain
- Organisation, gestion multiple (multi projets et multi tâches), rigueur, exhaustivité
- Disposé à voyager pour des missions de courte durée en Belgique et à l'étranger
- Français et Anglais
- La connaissance d'une troisième langue est un atout (Néerlandais, Allemand, Portugais, Espagnol...)

Offre :

- Un cadre de travail convivial, un emploi stimulant, professionnel, dans un groupe familial.
- Vous participerez activement au développement des activités de la société.
- Une rémunération compétitive en fonction de vos compétences et assortie de divers avantages extralégaux dont un véhicule de fonction.
- Un potentiel d'épanouissement au sein d'une équipe performante.
- Des perspectives d'évolution en Belgique et à l'international.

Vous vous reconnaissez dans le descriptif de fonction et vous avez l'envie de rejoindre une société et un groupe en pleine croissance pour lui apporter votre expérience et votre dynamisme, merci alors de nous envoyer sans tarder votre CV Word accompagné d'une lettre de motivation à l'attention de Stéphanie Brisack à s.brisack@sbconsult.biz

Votre candidature sera traitée en toute confidentialité dans les plus brefs délais.