



SALES ENGINEER

Fonction :

Dans le cadre de la construction de structure en aluminium :

- Vous serez responsable du développement commercial et des résultats d'une région et d'un secteur donné.
- Vous vous rendez sur le site du client, vous faites un croquis technique de la solution et vous élaborez vous-même une offre technique - et de prix.
- Vous ferez de la prospection en travaillant en réseau avec des architectes, des conseillers en prévention, des organisations de pompiers, des chefs de services techniques, etc.
- Vous êtes tactique dans l'approche du marché et travaillez en étroite collaboration avec le département marketing.

Profil :

- Excellente connaissance technique, ingénieur ou bachelier en construction, électromécanique,...
- L'expérience du travail de projet est un grand plus
- Structuré, systématique et discipliné
- Orienté vers les résultats et fortement orienté vers le client
- Excellente connaissance du néerlandais et bonne connaissance du français

Informations complémentaires :

- Entrée en fonction : dès que possible.
- Contrat : CDI
- Lieu de travail : Flandres (avec déplacements ponctuels au siège en région liégeoise), Belgique

Pour postuler :

- Veuillez envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à l'attention du service du personnel par mail : recrutement@lease.lu.
- En transmettant votre candidature, vous donnez votre consentement pour le recueil et le traitement de vos données personnelles en vue de pourvoir un poste vacant et/ou de vous inscrire dans notre réserve de recrutement.
- Votre candidature sera traitée avec attention en toute confidentialité.