

Reno-solutions fait partie des acteurs reconnus dans le secteur de la rénovation et de l'économie d'énergie. À deux reprises, en 2017 et 2022, nous avons été nominés au titre de Trends Gazelles pour la Province de Liège. Depuis 10 ans, nous nous perfectionnons dans le photovoltaïque et la mobilité électrique. Notre mission est d'accompagner nos clients dans leur transition énergétique en étudiant leur projet de A à Z et en y apportant une solution sur mesure.

Afin de soutenir le développement rapide de nos activités, et plus particulièrement le département photovoltaïque et mobilité en entreprise, nous sommes à la recherche d'un.e **TECHNICO-COMMERCIAL.E (H/F/X) Photovoltaïque et mobilité électrique** pour renforcer notre équipe Commerciale B2B (région de Liège).

Ta place dans l'organisation

En tant que Technico-Commercial.e, tu fais partie de l'équipe Commerciale et tu rapportes directement à son responsable.

Ta mission

Tu conseilles nos clients et leur proposes des solutions adaptées à leurs besoins et tu participes à la réalisation des objectifs commerciaux de notre groupe.

Tes responsabilités

- Tu rencontres nos clients lors de visites commerciales :
 - Tu écoutes leurs attentes,
 - Tu leur présentes nos services.
 - Tu les conseilles et les guides concernant les solutions les mieux adaptées à leurs besoins, sur base d'une réflexion coût – efficacité – rentabilité.
- Tu rédiges les offres technique et financière en concertation avec le bureau d'étude
- Tu présentes les offres, réalises le suivi et la relance de tes remises de prix.
- Tu participes aux réunions d'équipe tant pour la technique que pour le commercial
- Tu effectues le suivi administratif et le reporting régulier de tes ventes, dans le respect des procédures internes.
- Tu proposes des recommandations d'amélioration.
- Tu te tiens informé de l'évolution du marché et des réglementations techniques.

Ton profil

- Tu as une expérience probante dans la vente et la représentation.
- Tu as des connaissances techniques relatives à l'électricité et/ou au photovoltaïque
- Tu as de bonnes connaissances de la Suite Office et tu es capable de te former rapidement à l'utilisation de nouveaux outils.
- Tu fais preuve :
 - de sens de l'écoute et du service,
 - de sens commercial, d'énergie et de dynamisme,
 - d'autonomie et de flexibilité,
 - de persévérance,
 - de sens de l'organisation, de rigueur et de ponctualité,

Notre offre

- Une mission au sein d'un groupe dynamique en pleine croissance
- Une équipe jeune et expérimentée
- Un support technique et commercial
- Une formation continue en interne et chez nos fournisseurs

Nos valeurs constituent le fondement de notre future collaboration : orientation client, esprit d'équipe, autonomie, impact positif sur l'écologie, flexibilité, orientation résultats, fun et bien-être.

Intéressé.e ?

Envoie-nous ta candidature à jobs@reno-solutions.be

